

Jurnal Pijar
Studi Manajemen dan Bisnis

<https://e-journal.naurendigiton.com/index.php/pmb>

Vol. 1 No. 3, 2023, Hal. 627 - 635

ISSN 2963-0606 (Online)

ISSN 2964-9749 (Print)

**PENGELOLAAN KEUANGAN UMKM JAJANAN KHAS GARUT TEKWAN
TARENG35 DI KARAWANG JAWA BARAT**

Amelia Nurafiah¹, Ropina Sitanggang², Dwi Epty Hidayaty³ Santi Pertiwi Hari Sandi⁴

**Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Buana Perjuangan Karawang**

Abstrak

UMKM merupakan potensi bisnis yang sangat digalakkan oleh pemerintah. Dimana kinerja UMKM sangat diperlukan agar tujuan umkm terpenuhi dalam Kompetensi SDM yang dimiliki umkm menentukan jalanya kinerja UMKM , tahap selanjutnya adalah berupa Model Pengelolaan Keuangan Sederhana . Kondisi lingkungan makro saat ini tidak begitu kondusif bagi terlaksananya kegiatan UMKM. UMKM juga melakukan dan membentuk jaringan usaha untuk memperluas kemitraan UMKM, dan mempermudah kerjasama dengan pihak lain sehingga kinerja UMKM dapat berjalan dengan baik. Upaya meningkatkan kinerja sangatlah penting apalagi yang berhubungan dengan kompetensi SDM, kondisi lingkungan makro serta jaringan usaha yang dilakukan UMKM. Tujuan dari penelitian ini untuk mengetahui pengaruh Kompetensi SDM serta bagaimana cara pengolahan keuangannya , Lingkungan Makro dan Jejaring Usaha terhadap Kinerja UMKM Makanan di Tekwan Tareng35 karawang . Sehingga penelitian ini bermanfaat untuk menambah referensi tentang kondisi kinerja UMKM yang berhubungan dengan kompensasi SDM dan pengolahan keuangan , lingkungan makro dan jaringan usaha. Dari hasil penelitian ini dilakukan dengan dua metode yaitu Observasi secara langsung dan wawancara di salah satu usaha makan yaitu Tekwan tareng35 tepatnya di depan Universitas Singaperbangsa Karawang, terlihat pada saat ini tahun 2020 usaha Tekwan Tareng35 ini sudah mempunyai 4 tenaga SDM. Pembahasan penelitian ini untuk menganalisis dan mendeskripsikan pemberdayaan SDM Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) dari awal usaha, keberhasilan usaha , kegagalan usaha hingga bertahan sampai saat ini. Ksesimpulan pengelolaan keuangan yang biasa digunakan dan memberikan informasi terkait bagaimana Penggunaan pengelolaan modal Kerja untuk usaha bapak jaky agar pengelolaan keuangan yang digunakan dapat membantu meningkatkan penjualan makanan hasil buatan bapak jaky selaku pelaku UMKM

Kata Kunci: : Pengelola Keuangan ,UMKM, Observasi

Abstract

MSME is a business potential that is highly encouraged by the government. Where the performance of MSMEs is very necessary so that the goals of MSMEs are met in terms of HR competencies owned by MSMEs determine the course of MSME performance, the next stage is in the form of a Simple Financial Management Model. The current condition of the macro environment is not very conducive for the implementation of MSME activities. MSMEs also carry out and form business networks to expand MSME partnerships, and facilitate cooperation with other parties so that MSME performance can run well. Efforts to improve performance are very important especially those related to HR competence, macro environmental conditions and business networks carried out by SMEs. The purpose of this study is to determine the effect of HR competence and how to manage its finances, macro environment and business networks on the performance of food SMEs in Tekwan Tareng35 Karawang. So this research is useful to add references about the condition of MSME performance related to HR compensation and financial management, macro environment and business networks. From the results of this research, it was carried out using two methods, namely direct observation and interviews at one of the eating businesses, namely Tekwan Tareng35, to be precise in front of Singaperbangsa Karawang University, it can be seen that at this time in 2020 the Tekwan Tareng35 business already has 4 HR staff. The discussion of this research is to analyze and describe the empowerment of Micro, Small and Medium Enterprises (MSMEs) human resources from the start of the business, business success, business failure to survive until now. Conclude financial management that is commonly used and provide information regarding how to use working capital management for Mr. Jaky's business so that the financial management used can help increase sales of food made by Mr

Keywords: *Financial Manager, MSMEs, Observation*

Alamat Korespondensi

E-mail: mn21.ropinasitanggang@mhs.ubpkarawang.ac.id

Pendahuluan

Pengertian UMKM Di Indonesia, definisi UMKM diatur dalam Undang-Undang Republik Indonesia No.20 Tahun 2008 tentang UMKM.1 Pasal 1 dari UU tersebut, dinyatakan bahwa Usaha mikro adalah usaha produktif milik orang perorangan atau badan usaha perorangan yang memiliki kriteria usaha mikro sebagaimana diatur dalam UU tersebut.

Usaha kecil adalah usaha ekonomi produktif yang berdiri sendiri, yang dilakukan oleh orang perorangan atau badan usaha yang buka merupakan anak perusahaan atau bukan anak cabang yang dimiliki, dikuasai atau menjadi bagian, baik langsung maupun tidak langsung, dari usaha menengah atau usaha besar yang memenuhi kriteria usaha kecil sebagaimana dimaksud dalam UU tersebut.

Di Kabupaten karawang terdapat UMKM tepatnya di depan Uversitas Singaperbangsa Karawang yang melakukan industri makana khas garut yaitu tekwan tareng 35 dimana usaha ini sudah mempunyai 4 cabang di karawang dan pusatnya sendiri tetap didepan UNSIKA. Berdasarkan pernyataan dari pemilik usaha ini yaitu Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida usaha ini sudah berdiri sejak tahun 2019 dimana beliau dulu pedangang keliling hingga saat ini sudah memiliki tempat untuk dangang bahkan sudah memiliki 4 cabang di karawang serta juga memiliki tenaga SDMnya.

Usaha ini bergerak di bidang makanan khas garut yang beliau tersebut asli orang garut dan mempunyai ide untuk membawa jajanan garut tersebut ke karawang untuk di perdagangkan, tekwan tareng35 ini memiliki berbagai jenis menu makanan kas garut salah satunya adalah cibay, tareng, dan masih banyak lagi selain itu yang menarik banyak perhatian adalah pembuatan bumbu di lakukan oleh pembeli sehingga tidak ada takaran untuk mencampurkan bumbu. Bahan baku dari makanan ini adalah tepung tapioka dan kulit pangsit.

Untuk dapat memiliki keunggulan dan daya saing yang tinggi, tentunya diperlukan sumber daya yang baik, salah satu sumber daya yang sangat penting adalah sumber daya manusia. Sumber daya manusia (SDM) sebagai penentu keberadaan dan berperan dalam memberikan kontribusi ke arah pencapaian tujuan bisnis secara efektif dan efisien, oleh karena itu Tekwan Tareng 35 memiliki 4 tenaga kerja SDM yang handal dan berkualitas.

Metode

Penulisan artikel menggunakan metode Library Research yang mengumpulkan data-data dari buku-buku, artikel-artikel dan internet. Kegiatan ini dilakukan di Tekwan Tareng35, Kabupaten Karawang dengan melakukan kunjungan dan observasi langsung. Pembuatan artikel ini membutuhkan waktu selama satu minggu. Teknik analisa data yang digunakan oleh peneliti ini adalah dengan menggunakan analisa deskriptif dengan menggambarkan dan menjelaskan permasalahan dengan teks.

Hasil dan Pembahasan

Awal mulanya dulu Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida adalah pedagang keliling makanan khas garut yang dinamakan tekwan tareng35, pada tahun 2018 bapak Zaky mulai meyewa tempat untuk berdagang dimana awal mulanya bertempat di depan Unsika sampai saat ini sudah mempunyai 4 cabang :

1. Di depan Unsika,
2. Di samping Lab UBP
3. Di samping yonif 305
4. Dan di dusun babak tengah (depan alfamidi)

Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sendiri sudah mempunyai 6 karyawan dimana di setiap cabang di isi oleh 1 karyawan, di lihat dari pemberdayaan SDM usaha tekwan tereng 35 ini sangat bagus dimana karyawannya dapat menguasai sistem kerjanya tidak hanya untuk menjual produk saya tapi Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sendiri mengajarkan bagaimana cara membuat jajanan garut tetapi resep hanya di ketahuan Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida saja, selain itu Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida juga mengajarkan karyawannya bagaimana sikap cara agar dapat menarik perhatian hati pembeli agar dapat untuk datang kembali Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida juga mempunyai prinsip pelayanan adalah nomer 1 dalam berusaha sehingga sampai saat ini karywan Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sering mendapatkan pedapatan melampaui target dan Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sendiri memberi penghargaan berupa bonus untuk setiap karyawan yang melebihi target penjualan jadi dari segi pemberdayaan SDM tersebut Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sangat bagus, dan cara untuk mencari karyawan sendiri Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida mencari orang dari sekitar nya seperti teman atau saudara dengan persyaratan antara lain sebagai berikut:

1. Bersih
2. Ramah
3. Jujur
4. Tidak pemalu
5. Dan berani

Kualitas sumber daya manusia (SDM) pelaku usaha UMKM dapat ditingkatkan dengan berbagai cara seperti memberikan program pelatihan, pendampingan, penyediaan fasilitas kepada pelaku UMKM. Pelatihan dan pendampingan tersebut disesuaikan dengan kebutuhan pengembangan kualitas SDM pelaku UMKM di tiap-tiap daerah. Jadi Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sendiri sudah memenuhi SDM dan termasuk membantu mengurangi pengangguran di daerahnya.

Dari dagangan Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida yang paling laku adalah cibay yang seharinya bisa menghabiskan 50-100 porsi bahkan lebih dalam sehari dengan harga 1 porsi cibay seharga Rp. 12.000

Nama Cibay sendiri merupakan singkatan dari aci ngambay. Sesuai namanya, jajanan Khas Sunda ini menggunakan tepung aci atau tepung tapioka sebagai bahan utama. Ngambay sendiri dalam bahasa Sunda memiliki arti aci basah.

Cibay berbentuk seperti lumpia goreng yang diisi dengan berbagai bahan, seperti sosis, bakso, ayam, atau sayur-sayuran. Selain tekstur kenyalnya, Cibay juga menggugah selera karena perpaduan rasa gurih dan pedas. Perpaduan rasa ini dijamin bikin nggak berhenti ngunyah

Metode penjualan yang dilakukan tekwan tareng35 Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida selain stay di tempat Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida juga menjual produknya melalui media seperti Gofood, Grab food, Shoppe food dan media lainnya, sehingga orang yang jauh juga dapat membeli produk makanan Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida, Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida juga menggunakan metode dimana produk yang dibuat berdasarkan kebutuhan pelanggan tidak meyedikan stock jadi makanan Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida ini dibuat setiap hari dan terjamin fresh modal Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sendiri untuk 1 jenis makanan menghabiskan Rp. 200.000 dengan harga Rp. 12.000 untuk setiap 1 porsi makanan.

Dilihat dari segi pembukuannya pernyataan dari Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida sendiri beliau melakukan pembukuan dengan baik dimana 1 hari modal, pendapatan, dan pengeluaran beliau menyatatnya sehingga dapat mengetahui secara rinci pemasukan, dan menghindari resiko kehilangan atau keliru.

Untuk penempatan usahan sendiri Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida memilih lokasi yang sangat strategis dimana lokasi tersebut ramai, banyak dilalui oleh orang-orang sehingga

membuka peluang besar untuk usaha Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida cepat laku karena usaha makan bapak ahmad ini dapat dinikmati dari berbagai kalangan baik orang tua, remaja, bahkan anak-anak.

Tabel 1. Laporan keuangan Jajanan Garut Tekwan Tareng32 Per Tgl 31 April 2023

Penjualan	Banyak	satuan	Total	Modal	Laba
Hari 1	35	Rp 12.000	Rp 420.000	Rp 200.000	Rp 220.000
Hari 2	38	Rp 12.000	Rp 456.000	Rp 200.000	Rp 256.000
Hari 3	41	Rp 12.000	Rp 492.000	Rp 200.000	Rp 292.000
Hari 4	50	Rp 12.000	Rp 600.000	Rp 200.000	Rp 400.000
Hari 5	55	Rp 12.000	Rp 660.000	Rp 200.000	Rp 460.000
Hari 6	62	Rp 12.000	Rp 744.000	Rp 200.000	Rp 544.000
Hari 8	39	Rp 12.000	Rp 468.000	Rp 200.000	Rp 268.000
Hari 9	35	Rp 12.000	Rp 420.000	Rp 200.000	Rp 220.000
Hari 10	43	Rp 12.000	Rp 516.000	Rp 200.000	Rp 316.000
Hari 11	49	Rp 12.000	Rp 588.000	Rp 200.000	Rp 388.000
Hari 12	52	Rp 12.000	Rp 624.000	Rp 200.000	Rp 424.000
Hari 13	60	Rp 12.000	Rp 720.000	Rp 200.000	Rp 520.000
Hari 15	40	Rp 12.000	Rp 480.000	Rp 200.000	Rp 280.000
Hari 16	45	Rp 12.000	Rp 580.000	Rp 200.000	Rp 380.000
Hari 17	36	Rp 12.000	Rp 432.000	Rp 200.000	Rp 232.000
Hari 18	42	Rp 12.000	Rp 504.000	Rp 200.000	Rp 304.000
Hari 19	48	Rp 12.000	Rp 576.000	Rp 200.000	Rp 376.000
Hari 20	55	Rp 12.000	Rp 660.000	Rp 200.000	Rp 460.000
Hari 22	34	Rp 12.000	Rp 408.000	Rp 200.000	Rp 208.000
Hari 23	41	Rp 12.000	Rp 492.000	Rp 200.000	Rp 292.000
Hari 24	53	Rp 12.000	Rp 636.000	Rp 200.000	Rp 436.000
Hari 25	45	Rp 12.000	Rp 580.000	Rp 200.000	Rp 380.000
Hari 26	58	Rp 12.000	Rp 696.000	Rp 200.000	Rp 496.000
Hari 27	65	Rp 12.000	Rp 780.000	Rp 200.000	Rp 580.000
TOTAL	1121		Rp 13.532.000		Rp 8.732.000

Sumber Tahun 2023

Data ini merupakan hasil observasi penjualan makanan Jajanan Garut usaha UMKM Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida yang di mana hasil penjualan makanan jajanan garut yang habis terjual tidak menentu setiap harinya maka dari itu profit yang di dapat setiap harinya Oleh Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida tidak menentu namun biarpun demikian usaha yang di bangun Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida tidak pernah sepi dalam hal konsumen yang datang tiap harinya

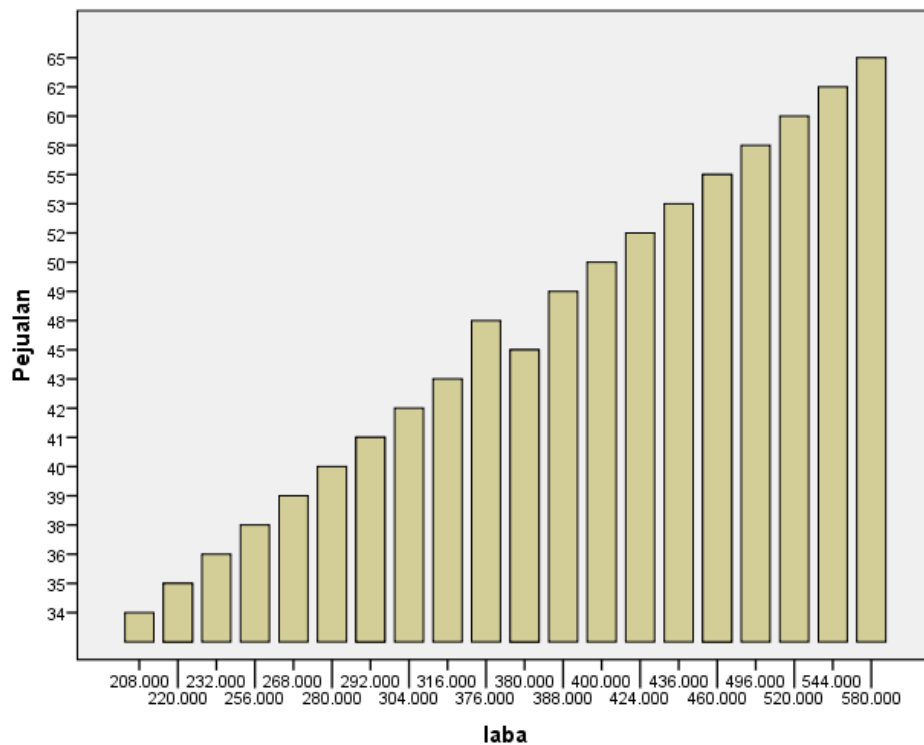


Diagram hasil penjualan Jajanan Garut umkm Bapak jaky

Setelah kita mengetahui hasil pendapatan per bulan dari usaha Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida maka hasilnya menentukan bahwa memang ada peningkatan sesuai yang di dalam grafik di atas selain itu Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida juga masih memiliki Beban-Beban dalam operasi usaha yang di mana sebagai berikut :

➤ Beban Gaji	= Rp. 1.200.000	Laba kotor	= Rp.8.732.000
➤ Beban Sewa Tempat	= Rp. 2.000.000	Total Beban	= Rp.3.400.000
		Maka laba bersih	= Rp.5.532.000

Maka setelah di hitung dan diprediksi lagi untuk laba bersih yang di terima Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida dari hasil usaha yang mereka bangun yaitu sebesar **Rp. 5.532.000** jadi survei dan hasil daya tabel di atas membuktikan ada peningkatan dan untung yang mereka terima setiap harinya dengan profit yang berbeda beda setiap hari dalam usaha tersebut .

KESIMPULAN

CIBAY adalah sebuah UMKM yang bergerak dibidang makanan atau jajanan. UMKM Cibay yang sebagai objek penelitian ini sudah berdiri cukup lama. Berlokasi di depan kampus UNSIKA di Karawang. Usaha ini dikelola oleh Bapak Ahmad Zaky Ansori dan Ibu Rida dan dibantu oleh enam karyawannya. Dan mempunyai 3 Cabang Omset yang diperoleh cukup besar.

UMKM ini bergerak dibidang kuliner yaitu khas Garut. Produk olahan yang dihasilkan UMKM Cibay yaitu jajanan ringan, Cibay ini diolah dengan resep rahasia dan diproduksi tanpa

bahan pengawet maupun pewarna kimia yang akan diproduksi dalam tahap awal sesuai dengan kapasitas peralatan dan wilayah pemasaran.

Jajanan ringan yang diproduksi UMK Cibay yaitu berbagai jenis atau beberapa produk yang digemari konsumen yaitu jenis Cibay, Tareng, Otak-otak, Cimol, Tekwan, Basreng, Cipak koceak dan Cireng. Pengemasan produk yaitu menggunakan steropom dan plastic yang tentunya aman digunakan. Dan harga yang ditawarkan sangat bervariasi dari yang murah sampai harga tertinggi.

Kesimpulan yang dapat diambil dari penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Pelaku UMKM tau akan pentingnya penyusunan laporan keuangan dalam sebuah usaha atau organisasi. Untuk keberlangsungan usahanya hingga masa-masa yang akan datang dengan usaha yang lebih berkembang lagi.
2. Dengan adanya contoh pencatatan laporan keuangan yang sederhana pelaku usaha dapat mengerti tentang pencatatan dan pengelolaan keuangan di dalam usaha tersebut .
3. Dapat mengaplikasikan ilmu yang diperoleh selama perkuliahan terhadap UMKM

Daftar Referensi

- Larasati, N. H. (2020). Pengertian UMKM Menurut Para Ahli dan Undang-Undang yang Harus Dipahami sebagai Pebisnis. Retrieved from <https://www.diadona.id/career/pengertian-umkm-menurut-para-ahli-dan-undang-undang-yang-harus-dipahami-sebagai-pebisnis-200710y.html>
- Inggit Gunwan, K., & Mataji, M. (2023). PEMBERDAYAAN PRODUKSI DAN PENGELOLAAN KEUANGAN USAHA MIKRO KUE TRADISIONAL “ LARIS “ DI MENUR PUMPUNGAN KOTA SURABAYA. *ABDI MASSA: Jurnal Pengabdian Nasional (e-ISSN: 2797-0493)*, 3(01), 18–30. Retrieved from <https://aksiologi.org/index.php/abdimassa/article/view/923>
- Whella Hertadiani, V., & Lestari, D. (2021). Pengaruh Inklusi Keuangan dan Pengelolaan Keuangan Terhadap Kinerja UMKM Sektor Kuliner di Jakarta Timur. *KALBISOCIO Jurnal Bisnis Dan Komunikasi*, 8(2), 19–31. <https://doi.org/10.53008/kalbisocio.v8i2.173>
- Wardi, J., Putri, G. eka, & Liviawati, L. (2020). PENTINGNYA PENERAPAN PENGELOLAAN KEUANGAN BAGI UMKM. *Jurnal Ilmiah Ekonomi Dan Bisnis*, 17(1), 56–62. <https://doi.org/10.31849/jieb.v17i1.3250>
- Alimin Putra, S., Hidayaty, D. E. ., & Rosmawati, E. . (2022). EFEKTIVITAS PENGELOLAAN KAS DALAM PENINGKATAN PENDAPATAN USAHA TOKO DUTA JAYA KOSAMBI KARAWANG. *Jurnal Ilmiah Jendela Pendidikan*, 11(2), 234–241. <https://doi.org/10.55129/jp.v11i2.1882>
- Eka Putri, W. (2020). Pengaruh Literasi Keuangan terhadap Pengelolaan Keuangan UMKM di Kecamatan Medan Marelan. *Jurnal Pembangunan Perkotaan*, 8(1), 45–50. Retrieved from
- Suryawardana, E. (2020). Strategi Pemasaran Umkm Dalam Situasi Pandemi Covid-19 Di Kelurahan Pedurungan Kidul Kecamatan Pedurungan. *Lembaga Penelitian Dan Pengabdian Kepada Masyarakat Universitas Semarang Juni*, 19.

LAMPIRAN



A red promotional banner for 'JAJANAN GARUT'. At the top left is a circular logo with a gorilla and the text 'Rekomendasi'. The main title is 'JAJANAN GARUT' in large white letters, followed by 'Tekwan Tareng' and 'Support By : Ky Zaky'. On the right is a 'KHAS GARUT' logo. Below the title is a grid of 14 food items, each with a small image and a label: Tekwan, Tekwan Punguk, Cibay, Baskul, Manu Paket Cacing, Tareng, Cipak Karawang, Cimel Isi Keju, Manu Paket Baskul Bismillah, Baskong, Otak-Otak, Manu Paket Baskul, Cimembay, and Cimel Bejat. At the bottom, it says 'TERSEDIA: FROZEN FOOD' and 'Rekomendasi : Gorila Gembul, Karawang Food Notes, Karawang Kekinian, Foodkrw, Infokrw, Hayu Urang Jajan, Doyan Jajan, Kull Wisata, Perut Cacing, omandri_kulinerkarawang'. Contact information includes a phone number '0895 2017 9923', an Instagram handle '@tekwantareng35', and a WhatsApp icon with 'TEKWAN TARENG KY ZAKY'.



Karawang,31 Maret 2023